

## BAB V

### SIMPULAN DAN SARAN

#### 5.1. Kesimpulan

Berdasarkan hasil analisis dan pembahasan mengenai perencanaan laba dengan menggunakan analisis *cost-volume-profit* dan *linear programming* pada usaha pupuk organik di CV. Tani Subur Sleman Yogyakarta dapat diambil kesimpulan sebagai berikut :

1. Biaya produksi dan volume penjualan belum mampu meningkatkan laba yang diperoleh CV. Tani Subur karena biaya upah tenaga kerja yang meningkat pada tahun-tahun terakhir dengan jumlah yang cukup besar sehingga menyebabkan pendapatan menurun meskipun harga jual pupuk organik naik. Naiknya harga jual pupuk organik harus diiringi dengan meningkatnya volume penjualan, karena biaya upah tenaga kerja meningkat dengan jumlah yang cukup besar pada tahun 2018 dan 2019. Laba yang diperoleh CV. Tani Subur cenderung menurun setiap tahunnya dan tahun 2017 perusahaan mengalami kerugian Rp 12.969.437,-. Berdasarkan analisis *cost-volume-profit*, perencanaan laba pada tahun 2020 dan 2021 menunjukkan bahwa CV. Tani Subur mengalami kerugian yaitu Rp 25.552.910,- dan Rp 44.406.380,-.
2. Berdasarkan hasil perhitungan break even point dalam rupiah dan dalam unit, titik impas CV. Tani Subur tahun 2017 bernilai paling tinggi sehingga menyebabkan CV. Tani Subur mengalami kerugian karena tidak mampu

mencapai titik impas. Titik impas CV. Tani Subur di tahun lainnya bisa dicapai oleh perusahaan sehingga perusahaan memperoleh laba.

3. Berdasarkan perhitungan optimalisasi dengan metode simpleks menggunakan *software POM Quantitative methods* maka dapat disimpulkan bahwa CV. Tani Subur Sleman akan memperoleh hasil optimal jika memproduksi pupuk organik sapi sebanyak 548,3925 ton dan tidak memproduksi pupuk organik kambing. Keuntungan yang dicapai jika memproduksi pupuk organik sapi dengan perhitungan metode simpleks menggunakan *software POM Quantitative methods* sebesar Rp 248.392.500,-/tahun. Perencanaan laba di CV. Tani Subur menunjukkan bahwa laba yang diperoleh dari perencanaan dengan analisis *linear programming* lebih besar dibandingkan dengan analisis *cost-volume-profit*.

## 5.2. Saran

Adapun saran yang dapat diberikan berkaitan dengan penelitian adalah sebagai berikut :

1. Berdasarkan analisis *cost-volume-profit* sebaiknya CV. Tani Subur dapat menekan biaya variabel untuk melakukan proses produksi. Elemen biaya variabel yang harus ditekan yaitu tenaga kerja agar dapat menurunkan pengeluaran biaya variabel sehingga dapat menekan harga jual yang berdampak pada laba yang didapatkan. Harga yang terjangkau dapat meningkatkan volume penjualan.

2. Berdasarkan analisis *linear programming*, CV. Tani Subur sebaiknya mengurangi persediaan faktor produksi yaitu pada bahan baku dan mol agar pengeluaran tidak melebihi modal yang tersedia.
3. Berdasarkan analisis *cost-volume-profit* dan analisis *linear programming* sebagai alat perencanaan laba, penulis menyarankan bahwa CV. Tani Subur menggunakan analisis *linear programming* sebagai alat perencanaan laba karena lebih mudah digunakan dan hasil yang didapatkan lebih detail.